



# network

## enterprise europe



### EN VÄGLEDNING

Små och medelstora  
företag: att sälja till  
den offentliga sektorn



# ATT STÖDJA SMÅFÖRETAG ÄR EN GRUNDBULT I EU:S STRÄVAN MOT TILLVÄXT OCH JOBB

**Enterprise Europe Network** strävar efter att göra livet lite lättare för små och medelstora företag i Europa genom att erbjuda hjälp med att förstå vad som händer i EU när det gäller lagstiftning och EU-finansiering, ge stöd med att ta sig in på marknader i andra länder bl.a. via partnersökning eller genom att hjälpa till med gränsöverskridande upphandlingar.

**Offentlig upphandling** är inte något för alla men kanske något för dig. Upphandlingsprocessen kan vara utmanande, men när du väl förstått spelreglerna blir det lättare att fortsätta vara med på banan och förhoppningsvis också vinna. Internationella anbuds-förfaranden kan verka avskräckande – men vi finns till för att hjälpa dig. Låt oss gå igenom vad allt det här handlar om för dig.

## Vi kan hjälpa dig!

### VAD VI ERBJUDER:

- ▶ **Hjälp** till företag att förstå hur den offentliga sektorn i EU, liksom i FN, upphandlar
- ▶ **Utveckling** av en kunskapsbank online för att stödja företag som vill lämna anbud

- ▶ **Stöd** till små och medelstora företag genom att arrangera evenemang och workshops med fokus på internationella upphandlingar, och ge företag en möjlighet att komma i kontakt med upphandlare.

## Offentlig upphandling

VARJE ÅR SKER UPPHANDLINGAR I EU FÖR 2 000 MILJARDER EURO

HUR STOR DEL AV DET KAN DU GÖRA ANSPRÅK PÅ MED DIN OMSÄTTNING?

**99%** av EU:s företag tillhör kategorin små eller medelstora, och de står för 67% av jobben. Det som är bra för små och medelstora företag är alltså bra för Europas ekonomi.

## 3 månaders fri upphandlingsbevakning

Finns det kontrakt du kan söka? Låt oss visa dig! Helt kostnadsfritt i tre månader utan vidare förpliktelser letar vi kontrakt åt dig och e-postar resultaten till dig dagligen eller veckovis. Vi finns också tillgängliga för att hjälpa dig förstå hur du skall gå vidare med ditt anbud.

## Tender workshops

När du väl lärt dig grunderna blir det lättare att fortsätta med upphandlingar. Besök en av våra gratis halvdagars workshops på ämnet upphandling, så skall vi berätta allt du behöver veta för att komma igång. Efteråt finns vi tillgängliga om du skulle behöva ytterligare hjälp.

## Citat från ett företag:

“Väldigt informativt och hjälpsamt, med utmärkta presentationer – jag skulle rekommendera vilket företag som helst att delta!”

## VAD GÖR JAG NU?

Håll ett öga på vår hemsida och kolla upp kommande evenemang, läs vår guide till offentlig upphandling, se innovativa lösningar inom hållbart byggande, hitta lokala partners och mycket mer!

Besök [www.internationaltenders.eu](http://www.internationaltenders.eu) för ytterligare information

[www.internationaltenders.eu](http://www.internationaltenders.eu)

**ALMI**  
FÖRETAGSPARTNER

**EUROPA**  
INSTITUTET

**Enterprise Europe Network/  
ALMI Företagspartner Kronoberg AB**

Kungsgatan 10  
351 15 Växjö

[www.almi.se/kronoberg](http://www.almi.se/kronoberg)  
Tel. 0470-707404  
[info.kronoberg@almi.se](mailto:info.kronoberg@almi.se)

**Enterprise Europe Network/  
Europa Institutet**

Stora gatan 16  
722 12 Västerås

[www.eiv.u.se](http://www.eiv.u.se)  
Tel: +46-(0)21-448 07 90  
[info@eiv.u.se](mailto:info@eiv.u.se)

Varken Europeiska Kommissionen eller någon person å Europeiska Kommissionens vägnar är ansvarig för hur information häri kan komma att användas. Eventuella åsikter i denna publikation är författarens och reflekterar inte nödvändigtvis Europeiska Kommissionens policy.